

证券代码：600601 证券简称：方正科技 公告编号：临 2020-016

方正科技集团股份有限公司

关于对上海证券交易所问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

方正科技集团股份有限公司（以下简称“公司”）于 2020 年 1 月 20 日收到上海证券交易所上市公司监管一部下发的《关于对方正科技集团股份有限公司业绩预亏事项的问询函》（上证公函【2020】0134 号，以下简称“《问询函》”），具体内容详见公司于 2020 年 1 月 21 日在上海证券交易所网站（<http://www.sse.com.cn>）披露的《方正科技集团股份有限公司关于收到上海证券交易所问询函的公告》（公告编号：临 2020-008）。

公司收到《问询函》后高度重视，积极组织公司及中介机构相关人员就《问询函》涉及的问题进行了逐项分析并深入核查，现对《问询函》的具体问题回复如下：

一、公告披露，报告期内受国家“提速降费”政策和基础电信运营商推广融合套餐送宽带的影响，方正宽带接入业务用户流失、规模萎缩、毛利下降，导致方正宽带经营亏损约3.75亿元。请公司：（1）结合行业状况、方正宽带生产经营和客户情况、行业可比公司情况等，补充披露方正宽带营业收入大幅下滑的具体原因及合理性；（2）结合方正宽带用户数量、单用户收入贡献等，补充披露方正宽带毛利率下降的原因和合理性，并结合方正宽带经营计划，说明毛利率下降是否存在持续性并充分提示风险。请会计师发表意见。

回复说明：

(1) 结合行业状况、方正宽带生产经营和客户情况、行业可比公司情况等，补充披露方正宽带营业收入大幅下滑的具体原因及合理性；

从行业政策环境和竞争环境来看，国家对互联网接入行业“提速降费”政策的实施力度是逐渐加强的。2018年3月全国两会政府工作报告中明确提出，加大网络提速降费力度，明显降低家庭宽带、企业宽带和专线使用费，移动网络流量资费年内至少降低30%。2019年3月全国两会政府工作报告中提出开展城市千兆宽带入户示范，中小企业宽带平均资费再降低15%，移动网络流量平均资费再降低20%以上。在上述政策指引下，2019年三大基础运营商在全国更广泛的区域内推行“免费宽带”产品，由原来的南方城市向北方城市、二线城市向一线城市深入渗透。2018年三大基础运营商落实“提速降费”工作累计让利超过1,200亿元（国务院新闻办公室2018年中央企业经济运行情况发布会数据），2019年电信企业落实提速降费要求，流量平均资费降幅超过30%，降费大概4600亿（国务院新闻办公室2019年央企经济运行情况新闻发布会数据），受此影响，2019年国内宽带接入行业市场价格也受到了更巨大的冲击，方正宽带等二级运营商的价格优势基本失去，在激烈的市场竞争中举步维艰。

对比行业公司经营情况，三大基础运营商仍能够保持收入和用户数增长，但利润水平明显下降。根据三大基础运营商2019年年报数据，三大基础运营商总体利润水平同比下降了7.64%：

运营商	营收（亿元）	利润（亿元）	利润同比
中国移动	7,459.17	1,066.41	-9.50%
中国联通	2,905.15	49.82	22.09%
中国电信	3,757.34	205.17	-3.30%
合计	14,121.66	1,321.40	-7.64%

宽带接入市场的二级运营商的处境则更为艰难，鹏博士电信传媒集团股份有限公司（以下简称“鹏博士”）和方正科技2019年年度报告宽带业务数据如下：

公司名称	宽带业务收入（万元）	收入同比	有效用户数（万户）	用户数同比

鹏博士	416,232	-21.2%	1,046	-16.0%
方正宽带	42,556	-23.56%	93	-30.60%

在基础运营商的价格战打压之下，二级运营商的用户增长速度减缓，甚至开始出现较大幅度的用户流失，收入水平也大幅下降。2019年方正宽带网络服务有限公司（以下简称“方正宽带”）宽带业务收入下降幅度达到23.56%，鹏博士宽带业务收入下降幅度为21.2%。方正宽带与其他二级宽带运营商一样，受到“降费”和“提速”的双重压力，一方面市场价格下降、用户流失，主营收入呈现较大幅度下降，另一方面随着用户带宽速度提升、使用流量的增加，运营成本却并不能等比下降，导致利润水平大幅下降，呈现经营亏损。

（2）结合方正宽带用户数量、单用户收入贡献等，补充披露方正宽带毛利率下降的原因和合理性，并结合方正宽带经营计划，说明毛利率下降是否存在持续性并充分提示风险。请会计师发表意见。

2017-2019年方正宽带用户数量、单户收入贡献（年ARPU值）情况如下：

项目	2017年	2018年	2019年
有效用户数（万户）	110	134	93
单户收入贡献（元）	519	365	298

2017-2019年方正宽带主营业务收入及毛利率情况如下：

单位：万元

项目	2017年	2018年	2019年
主营业务收入	79,990.11	103,248.78	57,774.60
运营成本	78,062.15	98,254.89	78,234.91
其中：主营业务成本	60,188.58	81,467.14	64,590.88
销售费用	17,873.57	16,787.75	13,644.04
毛利	19,801.52	21,781.64	-6,816.27
毛利率	24.75%	21.10%	-11.80%

从业务发展角度来看，为了尽量减少用户流失，2019年方正宽带单户年

ARPU 值仅为 298 元，已经低于单户成本，因此宽带业务出现较大幅度亏损。为了应对市场环境的变化，方正宽带制定了战略防御--战略收缩--战略转型的相关经营计划。按照经营计划，方正宽带把已开展业务的城市根据业务规模和经营状况划分成计划关停、最小化经营和正常经营三类，其中前两类城市逐渐退出自营业务，转向与基础运营商开展资产和业务合作，正常经营城市则抓进一步作精细化管理，降低成本，提升人均产出能力；同时逐步由以重资产自营模式为主的宽带运营商，转变为以资产合作和轻资产服务模式为主的电信和互联网业务服务商，并与基础运营商形成全面合作共赢关系。

2019 年 10 月，根据行业内市场信息，工信部对运营商提出指导性意见，规定三大运营商取消低门槛赠送套餐、取消补贴、禁止考核市场份额、取消渠道佣金等政策，2020 年市场基础运营商免费和极端低价的优惠套餐已基本消失。标志着宽带市场格局基本稳定，低价倾销结束，市场回归理性竞争，就方正宽带 2019 年 10 月起直至 12 月的收款情况来看已基本稳定。

2020 年 1-3 月方正宽带收款环比增长-30%、6%、59%，同比增幅为-29%、22%、2%，呈企稳回升趋势，且正常经营城市中长春、沈阳、吉林等城市净用户数已出现正增长，3 月环比增长分别为 0.16%、0.41%、0.05%。随着二季度经营活动的全面展开，预计营业状况还会继续好转。

2020 年方正宽带将继续坚持执行战略转型的计划，全面推进关停和最小化经营城市的合作，盘活存量资产。正常经营城市则抓住市场环境回暖的机遇，创新市场拓展措施、根据客户需求的变化升级产品结构、提升服务水平，从而提升盈利能力。后台部门管理方面，将进一步推进降本增效，严控各项经营成本、降低管理费用，同时方正宽带固定资产减值后折旧金额会下降，预计负毛利的程度会收窄。

公司董事、监事及高级管理人员意见：

由于国内宽带市场竞争激烈，方正宽带营业收入和毛利率均大幅度下滑，公司进行了合理分析。面对宽带接入市场目前竞争格局，方正宽带采取了收缩型经营管理模式，我们认为方正宽带当前所采用的经营策略符合当前实际情况，相关战略调整的实施有助于其业务的持续稳定。

公司独立董事意见：

我们认为由于国内宽带市场竞争激烈，方正宽带营业收入和毛利率均大幅度下滑。方正宽带采取了收缩型经营管理模式，我们认为方正宽带当前所采用的经营策略符合当前实际情况，有助于其业务的持续稳定，不会损害公司和全体股东的利益。

上会会计师事务所（特殊普通合伙）意见：

在 2019 年度财务报表审计过程中，我们对方正宽带接入业务用户流失、规模萎缩、毛利下降的情况进行了了解，方正宽带向我们提供了《2020 年经营改善计划》，我们与公司管理层讨论拟采取的改善措施及应对未来经营风险的计划，实施相应的审计程序，我们认为如果在市场环境不发生重大变化，同时经营改善计划的措施能够有效执行的前提下，未来毛利率下降的程度将会收窄。

我们阅读了公司对本问题的回复，并将其与我们在 2019 年度财务报表审计工作时从公司获取的管理层解释及取得的审计证据进行了比较，我们没有发现公司对本问题的回复与我们审计过程中获取的相关资料存在重大不一致之处。

二、公告披露，报告期内方正宽带部分资产存在明显减值迹象，经公司会同评估机构对资产状况进行了预评估，初步确定计提固定资产减值准备约**7.97**亿元。请公司：（1）分项列示涉及计提资产减值准备的具体资产、预计金额及出现减值迹象的相关依据；（2）结合在建工程各年建设进度、固定资产实际使用情况等，说明资产减值迹象出现的具体时点，本期计提减值的原因及合理性，是否存在前期计提不足的情形，是否存在一次性计提以进行利润跨期调整的行为；（3）补充披露上述资产减值测试的方法及过程，包括资产组或资产组组合认定、主要参数选取及依据等情况，说明计提金额是否准确、恰当，是否符合准则规定。请会计师、评估机构发表意见。

回复说明：

（1）分项列示涉及计提资产减值准备的具体资产、预计金额及出现减值迹象的相关依据；

2019 年度，经审计方正宽带计提固定资产减值准备 79,812.04 万元，固定资产具体情况如下：

单位：万元

项目	房屋及建筑物	专用设备	运输设备	电子设备和其他设备	办公设备	合计
一、账面原值						
期初余额	238.66	258,838.02	277.44	26,227.98	1,552.97	287,135.07
本期增加金额	-	74,033.63	-	634.13	26.92	74,694.68
其中：购置	-	-	-	634.13	26.92	661.05
在建工程转入	-	74,033.63	-	-	-	74,033.63
本期减少金额	-	282.20	22.17	64.62	206.86	575.85
其中：处置或报废	-	282.20	22.17	64.62	206.86	575.85
期末余额	238.66	332,589.45	255.27	26,797.49	1,373.03	361,253.90
二、累计折旧						
期初余额	141.70	60,982.10	169.92	9,159.50	1,303.45	71,756.66
本期增加金额	10.27	31,092.04	27.93	2,503.79	124.46	33,758.50
其中：计提	10.27	31,092.04	27.93	2,503.79	124.46	33,758.50
本期减少金额	-	263.00	21.45	48.19	185.22	517.86
其中：处置或报废	-	263.00	21.45	48.19	185.22	517.86
期末余额	151.98	91,811.14	176.40	11,615.10	1,242.69	104,997.30
三、减值准备						
期初余额	-	6,613.62	-	36.38	-	6,650.00
本期增加金额	-	75,700.57	16.18	4,074.17	21.12	79,812.04
其中：计提	-	75,700.57	16.18	4,074.17	21.12	79,812.04
本期减少金额	-	17.33	-	-	-	17.33
其中：处置或报废	-	17.33	-	-	-	17.33
期末余额	-	82,296.86	16.18	4,110.55	21.12	86,444.71
四、账面价值						
期末账面价值	86.68	158,481.46	62.68	11,071.85	109.22	169,811.89
期初账面价值	96.96	191,242.30	107.53	17,032.10	249.52	208,728.41

国内宽带接入市场受国家“提速降费”政策和基础电信运营商推广融合套餐送宽带的影响，竞争愈发激烈，宽带接入产品价格不断下降。方正宽带接入业务

从 2017 年开始逐步出现用户流失、规模萎缩、毛利下降情况，直至方正宽带出现经营亏损。2019 年下半年，方正宽带在评估未来市场状况后，认为宽带市场格局已经发生不可逆的变化，对子公司宽带业务根据各区域经营情况做出了重大战略转型调整，根据各地分子公司宽带资产及经营情况制定相关计划，对具备一定规模的城市正常开展自营业务，并对业务规模小、预计无法达成现金盈余的城市实行退出、最小化或合作经营模式，目前部分城市业务从 2019 年四季度已经关闭处于停业状态。因此满足《企业会计准则第 8 号—资产减值》的第 2 条：企业经营所处的经济、技术或者法律等环境以及资产所处的市场在当期或者将在近期发生重大变化，从而对企业产生不利影响和第 5 条：资产已经或者将被闲置、终止使用或者计划提前处置。方正宽带部分固定资产存在明显减值迹象，对方正宽带计提固定资产减值准备 79,812.04 万元。

(2) 结合在建工程各年建设进度、固定资产实际使用情况等，说明资产减值迹象出现的具体时点，本期计提减值的原因及合理性，是否存在前期计提不足的情形，是否存在一次性计提以进行利润跨期调整的行为；

2017 年中国移动大规模开展家庭宽带业务，逐渐在全国范围内推行低价套餐送宽带的策略，宽带市场竞争激烈程度增加，公司认为方正宽带部分固定资产存在减值迹象，经过对资产组的减值测试，确认了减值损失 6,650 万元。

以下为减值测试的关键假设参数：

减值测试年度	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年	2024 年
增长率	2.30%	2.30%	2.30%	2.30%	2.30%	2.30%	2.30%
毛利率	36.08%	36.01%	36.30%	35.23%	34.03%	32.67%	35.55%
折现率	7.04%	7.04%	7.04%	7.04%	7.04%	7.04%	7.04%

2018 年，为了应对市场变化，方正宽带业务未再进入新的城市，固定资产投入额 58,150 万元，主要是为保持宽带业务的规模效应而在已开展业务的城市中作局部补充覆盖社区工程。同时采取了调整产品结构和价格、加强市场开拓等一系列经营措施，2018 年毛利率较 2017 年降低 4%，降幅为 15%，毛利金额较 2017 年提升 1,980 万元，增幅为 10%。

同年，方正宽带寻求业务转型，与北京移动开始就北京地区固网宽带接入业

务合作进行商洽，北京移动拟整体租赁方正宽带在北京地区与固网宽带业务相关的资产，并且双方协同完成大量前期准备工作：于 2018 年 7 月完成试点区域网络和业务割接，于 2018 年 11 月完成了试点社区评估工作，均达成了预期的目标。2019 年 1 月 2 日双方签署合作备忘录，成立联合工作组，推进下一步工作。

2019 年 1 月 5 日，北京移动在采购与招标网发布关于“家宽 ISP 合作项目专业评估服务项目”的比选公告，招标两家评估机构对与方正宽带北京分公司合作的资产进行评估，为双方的合作提供客观、公正的业务数据和价值参考。

基于以上业务合作在 2018 年的实质性进展，我们对资产组进行了减值测试，测试的结果为可收回金额大于资产组账面价值，因此未计提资产减值准备。

以下为减值测试的关键假设参数：

减值测试年度	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年	2024 年
增长率	32%	-21%	-2%	-1%	-25%	-32%
毛利率	39%	25%	25%	24%	0%	-47%
折现率	10.92%	10.92%	10.92%	10.92%	10.92%	10.92%

2019 年方正宽带工程支出为 33,945 万元，主要是常规经营中新用户接入和必要的网络改造的工程支出。持续发生工程支出的原因有以下两类情形。第一类是由于新增安装用户而必须进行的从楼宇接入点至用户家的敷设线缆、设备和工程施工，2019 年方正宽带新装 13.82 万户，投入总额为 8,969 万元。另一类是网络改造，由于基础电信运营商的宽带产品一直在升级，大中城市的主推产品从几年前的 20M 提升到当前的 100M 以上。方正宽带原有网络结构不能满足新产品性能需求，为留住用户并开发新用户，需要进行网络线路和设备升级改造；城市的市政建设如修路、管网改造、架空电线杆入地等也使得方正宽带的网络需要随着进行必要的整改和修缮，以便维持网络畅通、满足市政和规划等部门要求。2019 年网络改造投入总额为 24,976 万元。

三大运营商的低价融合套餐竞争进一步加剧，由原来的南方城市向北方城市、二线城市向一线城市深入渗透。方正宽带价格优势基本丧失，为了尽量减少用户流失，2019 年方正宽带单户年 ARPU 值仅为 298 元，已经低于单户成本，导致方正宽带收入大幅度下降，毛利率为-11.80%，宽带业务出现较大幅度亏损；而同行业企业也在谋求转型，2019 年 8 月同行规模企业鹏博士和北京联通签署合

作协议拟将在北京地域内的家庭宽带用户、政企宽带及互联网专线用户业务全部转让。2019年下半年开始，面对行业竞争局面和毛利率亏损的局面，方正宽带在北京、上海、包头等城市与三大运营商开展不同层面合作，同时还对青岛、浙江地区等业务规模小，无法达成现金盈余的城市作了关停处理。

2019年之前，虽然宽带接入业务竞争激烈，但宽带接入业务毛利为正，因无法预测三大运营商低价融合套餐的持续性及其后续竞争策略，公司对宽带业务未做出重大战略调整。因此公司认为前期方正宽带不存在计提不足的情形。2019年下半年三大电信运营商在宽带行业的激烈竞争引发了行业主管部门的政策监管，虽然2019年10月起各地电信运营商陆续取消低价套餐送宽带和恢复初装费。但由于中国移动发起的低价融合套餐对宽带市场的冲击，宽带市场格局已经发生不可逆的变化，公司宽带业务毛利率出现亏损，公司对宽带业务根据各区域经营情况做出了战略防御--战略收缩--战略转型的重大战略调整，公司在评估未来市场状况后认为应对资产作必要的减值。

(3) 补充披露上述资产减值测试的方法及过程，包括资产组或资产组组合认定、主要参数选取及依据等情况，说明计提金额是否准确、恰当，是否符合准则规定。请会计师、评估机构发表意见。

公司会同评估机构对方正宽带资产状况进行了评估，评估机构以每个分公司和子公司的资产为一个独立的资产组来分别进行减值测试。

单位：万元

序号	资产组类型	资产组名称	减值测试日 与宽带业务有 关的固定资产 账面价值	与宽带业务 有关的固定 资产评估价 值	计提减 值准备	减值率 (%)
1	正常经营	北京、数字家园、长春、大连、沈阳、吉林、哈尔滨、天津、鞍山、大同、呼市、太原	206,586.73	167,023.48	46,424.81	22.47%
2	合作经营	上海、包头	16,629.07	7,472.95	9,156.12	55.06%
3	最小化经营	西安、四平、松原	5,864.28	182.29	5,681.99	96.89%

4	关停或计划 关停	本溪、合肥、湖州、 兰州、廊坊、石家庄、 徐州、江门、晋中、 临汾、深圳、唐山、 武汉、营口、浙江、 珠海、青岛、太原子	18,477.34	-	18,477.34	100.00%
	合 计		247,557.42	174,678.71	79,740.27	32.21%

本次以每个分公司和子公司的资产为一个独立的资产组来分别进行减值测试。把各分、子公司按经营战略分为正常经营、合作经营、最小化经营、关停或计划关停四种类型。

正常经营的资产为开展业务的时间较早，用户规模较大，具有一定的市场影响力和规模效应，方正宽带将根据市场环境变化制定相应的经营策略，致力于提升核心竞争力，保持和扩大收入与市场份额；

合作经营为方正宽带与基础电信运营商签订合作协议，合作经营的资产；

经历了2018、2019年的激烈的免费宽带的市场竞争，2019年10月以后，运营商市场的整体政策导向发生扭转：免费和低价捆绑宽带将逐渐退出市场，二级运营商的市场环境有所好转。公司的总体经营思路是收缩战线，不再增加大幅固定资产开支，对于已具备规模效应的城市，继续实行正常经营或与三大运营商合作化经营的模式，抓住市场环境回暖的良好机遇，继续做好服务和市场开拓，回到用户和收入增长的趋势轨道。

对于正常经营和合作化经营的城市宽带资产价值的测算，根据各自的经营状况、市场环境、经营方针等，结合历史年度的业务情况，合理预测在资产寿命期限内的现金流量，采用适当的折现率折现后确定资产的可回收金额。预测未来2020年至2024年连续5年的业务收入平均增长率在0.25%至8%之间；由于2019年处于市场低谷，毛利率为负值，随着市场的逐渐好转，业务收入缓慢增长，毛利率情况将会逐步好转，预测未来2020年至2024年连续5年的毛利率在-22%到23.5%之间；综合考虑资产组寿命、会计主体税率，税前折现率为12.29%–13.99%。

最小化经营资产为业务规模较小，且方正宽带在当地的市场影响力较弱，由于市场环境的原因目前不能关停，公司压缩人员规模和各项费用开支，保留对存

量用户的服务功能。最小化经营城市的预测期为2年，业务收入增长率为-34%至-18%，税前折现率为12.29%-13.99%。公司计划在2年内协调用户、上下游合作伙伴和当地基础运营商，使之转换为关停城市或者有少量合作收入的合作经营城市。

关停或计划关停为资产覆盖低、业务规模小，方正宽带的市场影响力弱，考虑当前的市场状况，在可预测的将来无法为公司带来正向现金流，所以公司已经停止经营或正在停止经营。

对已经处于关闭停业状态的资产采用公允价值扣除处置费用来评估。这类宽带网络资产处置费用高于公允价值，可收回残值为零，故对已经处于关闭停业状态或计划关停的资产全额计提减值准备。

资产组认定和主要参数的选取合理，依据充分，计提的金额准确、恰当，符合准则规定。

公司董事、监事及高级管理人员意见：

方正宽带业务面临转型，根据目前宽带接入业务实际经营情况，结合其宽带资产未来收益预测情况，方正宽带部分资产存在明显减值迹象，公司严格按照《企业会计准则第8号-资产减值》的规定进行减值测试，2019年度对方正宽带计提固定资产减值准备金额79,812.04万元，公司计提金额准确、恰当，符合准则规定。对于方正宽带以前年度固定资产的处置符合公司实际情况，不存在一次性计提以进行利润跨期调整的行为。

公司独立董事意见：

我们认为2019年度对于方正宽带计提固定资产减值准备符合《企业会计准则》和公司会计政策的相关规定，计提固定资产减值准备后，公司财务报表能够更加公允地反映公司的财务状况和经营成果，公司以前年度对于方正宽带固定资产的处置符合公司实际情况，我们认为公司不存在一次性计提以进行利润跨期调整的行为。

上会会计师事务所（特殊普通合伙）意见：

方正宽带已经聘请第三方评估机构对资产组进行资产减值测试，我们评价了管理层认定的资产组以及分摊至各资产组账面价值的合理性与一致性；获取了评估机构对该项固定资产的减值测算过程、评估报告及其他相关资料，并与估值专家对预测所采用的关键假设和重要参数进行了讨论。2019 年度经审计的资产减值计提金额与初步确定计提固定资产减值准备差异不重大，我们认为预估的计提金额准确、恰当，符合相关会计准则的规定。

根据目前 2019 年度财务报表审计时所获取的信息以及前期财务报表审计时获得的审计证据，没有证据表明方正宽带存在前期计提减值准备不足的情形。

中铭国际资产评估（北京）有限责任公司意见：

我们认为我们的资产减值测试的方法及过程恰当，资产组认定和主要参数的选取合理，依据充分，计提的金额准确、恰当，符合准则规定。

三、2014年至2019年三季度，方正宽带固定资产和在建工程持续大幅攀升，而业绩持续下滑。我部已在公司2019年半年报问询函中要求公司补充披露固定资产减值测试情况。请公司说明，前期是否勤勉落实监管函件各项核查要求及证据，是否需要前期回复内容进行修改。请会计师发表意见。

回复说明：

2014 年，工信部发布《关于向民间资本开放宽带接入市场的通告》，鼓励民间资本以多种模式进入宽带接入市场。在利好政策的支持下，方正宽带执行业务扩张战略，业务范围从原有的 18 个城市扩展到 33 个城市。2017 年，中国移动大规模开展家庭宽带业务，逐渐在全国范围内推行低价流量套餐送宽带的策略，2017 年和 2018 年中国移动分别增加家庭宽带用户 3,495 万户和 3,742 万户，中国电信、中国联通为挽回用户增长下滑的形势，跟进调低融合套餐的价格，导致宽带市场的竞争加剧。由于宽带业务在城市范围内具备规模效应，城市的运维和

服务团队是相对固定的支出，提高局部区域的宽带接入覆盖的社区密度能分摊运维和服务成本。因此基于市场环境变化，公司 2018 年未再进入新的城市，仅在已开展业务的城市中作局部补充覆盖社区工程。该工作至 2018 年基本完成。2019 年工程支出主要是常规经营中新用户接入和必要的网络改造的工程支出。

2019 年之前，虽然宽带接入业务竞争激烈，但方正宽带宽带接入业务毛利为正，因无法预测三大运营商低价融合套餐的持续性及其后续竞争策略，公司对宽带业务未作出重大战略调整。

2019 年 3 月，同行规模企业鹏博士与券商的调研交流中提出了进行业务战略调整，放弃固网宽带领域和三大运营商的正面竞争，宽带业务的经营环境已开始发生变化。方正宽带也在寻求新的战略转型，这一过程中受多种因素的影响，对现有固定资产的利用方式有很多不确定性。三大运营商的固移融合套餐策略可持续性等方面有一定的不确定性。

按照《企业会计准则第 8 号—资产减值》的要求，企业应当在资产负债表日判断资产是否存在可能发生减值的迹象。根据方正宽宽带接入业务 2019 年上半年所处的市场行业环境等因素，结合其固定资产的使用状况，公司认为：（1）宽带业务市场的短期震荡变化并未结束，其变化对方正宽带的影响具有不确定性。因此，公司审慎认为宽带业务上半年的表现并不能代表全年和未来的业绩表现，上半年市场数据趋势的变化属于短期的变化，还不足以充分说明未来收益的长期变化；（2）公司通过系统检测及实物和机房盘点等手段对方正宽带固定资产进行核查，不存在减值迹象。因此公司认为 2019 年上半年未计提减值准备符合当时的经营情况。公司不需要对前期的回复内容进行修改。

公司董事、监事及高级管理人员意见：

2019 年上半年宽带市场数据趋势的变化属于短期的变化，还不足以充分说明未来收益的长期变化，公司同时对方正宽带固定资产进行核查，不存在减值迹象，我们认为 2019 年上半年未计提固定资产减值准备符合当时的经营情况，不需要对前期的回复内容进行修改。

公司独立董事意见：

我们认为 2019 年上半年未计提固定资产减值准备符合当时的公司经营情况，不需要对前期的回复内容进行修改。

上会会计师事务所（特殊普通合伙）意见：

我们阅读了公司对本问题的回复，并将其与我们在 2019 年度财务报表审计时从公司获取的管理层解释及取得的审计证据进行了比较，我们没有发现公司对本问题的回复与我们审计过程中获取的相关资料存在重大不一致之处。

公司指定信息披露媒体为《中国证券报》《上海证券报》《证券时报》以及上海证券交易所网站（<http://www.sse.com.cn>），有关信息均以在上述指定媒体刊登的信息为准。敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告

方正科技集团股份有限公司董事会

2020 年 5 月 30 日